

# DOSSIER INFORMATIVO



Fecha de actualización: Octubre, 30, 2023

**BYTWELVE ONLINE SL.**  
**C/ Canarias, 2 28945, Fuenlabrada (Madrid)**  
Todos los derechos reservados ®



# Índice

1.	<a href="#"><u>Preliminar</u></a> .....	3
2.	<a href="#"><u>Introducción a la franquicia</u></a> .....	3
3.	<a href="#"><u>Ubicación y descripción general de la tienda</u></a> .....	5
4.	<a href="#"><u>Ventajas de ser un franquiciado "BYTWELVE®"</u></a> .....	8
5.	<a href="#"><u>Requisitos personales</u></a> .....	9
6.	<a href="#"><u>Requisitos de capital</u></a> .....	9
7.	Gastos e ingresos.....	10
8.	<a href="#"><u>Información bancaria y de contacto</u></a> .....	10

## 1. Preliminar

Este dossier tiene como objetivo proporcionar una información preliminar no exhaustiva sobre los requisitos y condiciones necesarios para poder solicitar una franquicia **BYTWELVE**. Su propósito es guiar a las partes interesadas en el proceso de evaluación inicial, proporcionando información sobre los requisitos generales de acceso, una descripción de **BYTWELVE**, el capital orientativo necesario, la experiencia empresarial requerida y las políticas y los procesos generales que regirán la relación entre la central y sus franquiciados. Esta información les permitirá evaluar si cumplen con los requisitos de **BYTWELVE** y determinar si esta franquicia es la adecuada para ellos.

## 2. Introducción a la franquicia

**BYTWELVE** es una marca registrada (®) propiedad de **BYTUELVE ONLINE SL.** (en lo sucesivo “la central”), una empresa española especializada en la gestión y asesoramiento de pequeñas empresas. **BYTWELVE ha ideado un procedimiento para sustituir las oficinas tradicionales de las pequeñas empresas en unas oficinas virtuales.** La estrategia de la marca se inicia a través de una adecuada ubicación de la actividad que garantice un flujo constante de clientes. La franquicia se encargará de la gestión y la central se encargará de la asesoría. **Los pasos a dar antes de la firma del contrato de colaboración consistirán en un primer contacto a través del formulario inicial** de solicitud de la franquicia. **BYTWELVE** la evaluará inicialmente para que garantice el éxito de la empresa que se va a iniciar. Este proceso abarca diversos aspectos, como la idoneidad del candidato. Si todos estos elementos cumplen con los estándares requeridos, realizamos un minucioso estudio de mercado local y elaboramos un detallado plan de negocios. En el caso de que los resultados del estudio de mercado y del plan de negocio fueran satisfactorios, proponemos la firma de una carta de intenciones que establecerá el compromiso inicial entre la central y el franquiciado para llevar a cabo las acciones y acuerdos descritos en el citado documento. Una vez verificado que estas acciones han sido solventadas, se procederá a la firma del contrato de franquicia.

Una vez que el contrato ha sido firmado, procederemos a entregar toda la documentación comprometida en el contrato.

El primer paso consistirá en conocer **BYTWELVE** y la actividad de la misma. Seguidamente iniciaremos la formación con el objetivo de que conozca las herramientas que deben de implantar a sus clientes.

La segunda consistirá en conocer la zona de trabajo, así como a los posibles clientes y su base de datos. Con el fin de iniciar la captación de clientes.

Una vez captado el cliente procederemos a realizar un primer estudio inicial, sobre la situación de la empresa referente a su digitalización. Con el resultado procederemos a informarle al/los clientes sobre las herramientas que le vamos a instalar y por qué lo vamos a hacer.

Una vez instaladas, Solicitaremos al cliente toda la documentación necesaria para el inicio de la actividad. Una vez completada la introducción de la documentación procederemos a iniciar la formación del cliente de todas las herramientas implantadas.

A la par que el cliente inicia la actividad, desde la asesoría comenzaremos la actividad: laboral, contable, jurídica y de impuestos, todo ello acompañado del asesoramiento en esas ramas y un seguimiento de toda la actividad del cliente.

En **BYTWELVE**, queremos ofrecer a nuestros franquiciados una mínima inversión aún así queremos que esta sea segura y rentable.

En **BYTWELVE**, valoramos el éxito de nuestros franquiciados y consideramos que es la clave para el éxito de nuestra propia empresa, por eso, estamos comprometidos en trabajar juntos para alcanzar nuestras metas y ofrecer un modelo de negocio rentable y seguro.

### 3. Ubicación y descripción general

La ubicación de la Franquicia es un factor determinante en el éxito de nuestro modelo de negocio. En **BYTWELVE** buscamos estar cerca de los clientes finales para brindarles una experiencia de servicio satisfactoria. Por lo tanto, deberán ubicarse en zonas donde por lo menos exista 1.000 empresas. Lo cual evaluaremos más en detalle durante el proceso de evaluación inicial. Además de realizar un análisis exhaustivo de la zona y de la competencia, consideraremos otros factores clave antes de decidir dónde ubicarnos, estaremos en disposición de tomar decisiones.

Para el ejercicio inicial no será necesario disponer de ningún tipo de local, desde la propia vivienda podremos realizar la actividad. Llegado el momento en que el volumen de clientes lo exija debemos conseguir un local de las características indicada en los manuales.

### 4. Ventajas de "BYTWELVE<sup>®</sup>"

**BYTWELVE** destaca por ser pionera en el segmento de las franquicias al ofrecer una propuesta única en su tipo. Hemos desarrollado un modelo de negocio con una metodología de trabajo específica que brinda a los franquiciados todas las herramientas necesarias para gestionar de manera eficiente y rentable su negocio. Las principales ventajas que tiene unirse a la franquicia **BYTWELVE** son las siguientes:

- **Garantía de rentabilidad contractual.** En **BYTWELVE** el contrato de franquicia incluye un mínimo de contratos anuales para garantizar rentabilidad bruta mínima. Esta garantía está diseñada para brindar seguridad y confianza a los emprendedores que se unan a nuestra red. Esta garantía de rentabilidad contractual es un elemento clave que nos distingue y que demuestra nuestro compromiso con el éxito de nuestros socios comerciales.

- **Inversión inicial mínima.** BYTWELVE se distingue por ofrecer una oportunidad de negocio con una inversión inicial mínima, lo cual constituye una ventaja significativa en comparación con otras franquicias del mercado. Asimismo, nuestra franquicia proporciona un sólido respaldo y apoyo continuo, asegurando que los franquiciados obtengan un retorno de inversión sólido y sostenible.

**Exclusividad** y protección de zona. Al unirse a nuestra red, los franquiciados obtendrán el derecho exclusivo de operar en una zona determinada. Esto implica que la central se compromete de manera firme a no abrir otras franquicias en el área de cobertura del franquiciado, asegurando así su protección y el máximo aprovechamiento de su territorio de operaciones.

- **Información puntual y apoyo constante:** Nuestro sistema proporciona a los franquiciados informes y análisis detallados de manera regular, ofreciendo una visión clara y precisa del desempeño. Además, nos comprometemos a brindar un apoyo constante y una formación personalizada a cada franquiciado. Estamos disponibles para resolver dudas, ofrecer asesoramiento y ayudar en la toma de decisiones estratégicas. Valoramos la relación de confianza con nuestros franquiciados y trabajamos juntos para alcanzar el éxito.
- **Acceso a otras actividades del grupo:** Como franquiciado, te brindamos la oportunidad de acceder de manera prioritaria a otras actividades dentro de nuestro grupo. Una de estas opciones es ASESORÍA VALDONAIRE®. Esta ventaja te permite explorar diversas oportunidades de negocio y expandir tu cartera de inversiones de forma más sencilla y confiable. Respaldo por nuestro apoyo y experiencia, facilitamos tu crecimiento dentro del grupo y te brindamos un acceso privilegiado a nuevas oportunidades comerciales. Nuestro objetivo principal es acompañarte en cada etapa del proceso y asegurarnos de que alcances el éxito en todas tus inversiones. Estamos comprometidos en apoyarte y ayudarte a diversificar tu cartera de franquicias de manera efectiva.
- Como compañía, **estamos comprometidos con nuestros franquiciados.** Nos enorgullece ser una empresa cercana, que establece una comunicación

constante y fomenta el diálogo abierto con nuestros franquiciados. Valoramos la retroalimentación y trabajamos en conjunto para resolver cualquier incidencia de manera temprana. Nuestra prioridad es mantener una relación sólida y de confianza con nuestros franquiciados, brindando el apoyo necesario en cada etapa de su trayectoria empresarial.

## 5. Requisitos personales

En **BYTWELVE**, los requisitos personales, para aquellos interesados en unirse a nuestra red de franquicias, serán de dos clases: requisitos indispensables, y requisitos recomendables.

### 1) Requisitos indispensables:

- Tener la capacidad legal para establecer y operar un negocio, incluyendo la posibilidad de darse de alta como autónomo o como sociedad mercantil, y cumplir con todas las obligaciones legales y fiscales correspondientes.
- Disponibilidad de tiempo completo y dedicación exclusiva al negocio, o disponer de alguien que asuma esta responsabilidad.
  - Alta capacidad de comunicación y orientación al cliente.
- Capacidad de gestionar al cliente, que implica adquirir competencias relevantes dentro del negocio y mantener altos estándares de autoexigencia. Este enfoque se basa en la perspectiva de generar experiencias satisfactorias con el objetivo de fomentar el retorno del cliente.
- Buena imagen y presentación personal para representar la marca de manera adecuada.
  - Fidelidad y colaboración con la marca.

### 2) Requisitos recomendables

- Experiencia previa en el sector de asesoría.
- Estar titulado en ADE o bien en Derecho.
- Formación en gestión de emprendimiento.

## 6. Requisitos de capital

Para poner en marcha un negocio de estas características, es necesario disponer de un mínimo de capital, para ello debemos de tener en cuenta dos formas de desarrollar la actividad:

### 1ª En la propia vivienda

- Estudio de viabilidad preliminar: 0
- Alta como autónomo.
- Campaña de Marketing local.
- Publicidad
- Ordenador
- Teléfono móvil
- Adecuación del lugar de la actividad

### 2ª en un local independiente

- Estudio de viabilidad preliminar: 0
- formación de la sociedad o autónomos.
- Adquisición o gastos iniciales del alquiler y fianzas del local.
- Reforma del local y adaptación del espacio al negocio.
- Adquisición del mobiliario (estanterías y frigoríficos), decorados e iluminación.
- Identificación corporativa interior y exterior.
- Campaña de Marketing local.
- Publicidad
- Ordenador
- Teléfono móvil
- Adecuación del lugar de la actividad

La inversión inicial de un negocio puede variar considerablemente según las características de cada proyecto. No obstante, como referencia general, los costes suelen situarse en un rango de entre ~ 3.000 y ~ 10.000 €.

## **7. Gastos e ingresos**

Si considera que cumple con los requisitos mencionados anteriormente, puede solicitar un **estudio de viabilidad de franquicia** en su zona. Para ello, no se requiere abonar ninguna cantidad de inicio, siempre que cumplan con el objetivo marcado en el contrato. Los ingresos irán en función de esos objetivos

## **8. Información bancaria y de contacto**

Si ha llegado hasta aquí es muy probable que haya tomado una importante decisión, la de afrontar un nuevo proyecto empresarial y formar parte de la familia de franquicias **BYTWELVE**. Enhorabuena por dar este paso hacia adelante. Le agradecemos su confianza y quedamos a su disposición para cualquier consulta o aclaración que necesite.

**¡Bienvenido a la franquicia BYTWELVE®!**